

Nota metodológica

I. CÁLCULO DO ÍNDICE DO AMBIENTE MACROECONÓMICO

O Índice do Ambiente Macroeconómico representa o nível de performance das principais variáveis macroeconómicas, nomeadamente, taxa de câmbio (ITC), taxa de inflação (ITI), taxa de juros (ITJ) e taxa de crescimento económico (ICE). O índice global do ambiente macroeconómico (IAM) é calculado como a média dos índices individuais das variáveis macroeconómicas, conforme a seguinte equação.

$$IAM_t = \left\{ \frac{1}{4} \left(\sum_1^4 \frac{y_i^p - y_{ti}}{y_i^p - y_i^m} \right) \right\} * 100$$

Onde:

y^p – Representa o pior nível verificado para cada uma das variáveis macroeconómicas durante o período de 1992-2019

y_t – Representa o nível actual de cada variável macroeconómica.

y^m – Representa o melhor nível verificado para cada uma das variáveis macroeconómicas durante o período de 1992-2019

II. CÁLCULO DOS ÍNDICES DE DESEMPENHO EMPRESARIAL

Índice de lucratividade

O Índice de lucratividade, demonstra o lucro obtido por cada unidade monetária despendida, sito é:

$$IL_t = \frac{RL}{C}$$

Onde, IL representa o índice de lucratividade, RL representa o Resultado Líquido e C representa o custo de produção. A medida que este índice for maior, melhor é para a empresa uma vez que estaria a aumentar o lucro obtido em cada unidade monetária despendida.

Índice de Produtividade

Este índice retrata a receita obtida em cada unidade monetária despendida, e por via disso, demonstra o nível de produtividade dos factores de produção. De forma geral, este índice é calculado pelo rácio entre a receita e o custo, conforme a equação abaixo:

$$IP_t = \frac{R}{C}$$

Onde IP representa o índice de produtividade, R representa a receita e C representa os custos de produção. Idealmente, este índice deve ser maior que 1, uma vez que se este for igual a 1, significa que uma unidade monetária despendida nos factores de produção produz uma unidade de receita, sendo que no nível abaixo este valor seria menor.

Margem de lucro

A margem de lucro mostra o lucro obtido em cada unidade monetária de receita, pelo que, é definida pelo rácio entre o resultado líquido e a receita, conforme ilustra a equação abaixo.

$$ML_t = \frac{RL}{R}$$

Onde ML representa a margem de lucro, RL o resultado líquido, R a receita obtida. A semelhança dos outros índices, quanto maior for a margem de lucro maior será o nível de desempenho da empresa.

Portanto, considerando as definições dos três índices que compõem o **índice de robustez empresarial**, pode-se substituir cada um dos índices na equação 4. Assim, o índice de robustez empresarial é dado por:

$$IRE_t = \frac{1}{3} RL * \left(\frac{R}{C} + \frac{1}{R} \right)$$

Esta equação mostra que o índice de Robustez empresarial tem uma relação linear e positiva com o resultado líquido. Assim, um aumento do resultado líquido terá como efeito o aumento do nível de robustez empresarial.

Para o cálculo do ITE nacional, são considerados os ITE de cada província, ponderados com base na média do peso do PIB provincial em relação ao PIB nacional publicado pelo INE. Assim, o índice de robustez empresarial nacional é dado por:

$$IRE_{Nacional} = \frac{(IRE1*P1 + IRE2*P2 + IRE3*P3...IRE10*P10)}{10}, \text{ sendo } P = \text{factor de ponderação}$$

Índice de Tendência de Emprego

O Índice de Tendência de Emprego (ITE) é um indicador quantitativo que representa as perspectivas de emprego para o curto prazo e é computado na base da agregação de um conjunto de nove (9) subindicadores que traduzem as diferentes categorias de factores que influenciam o mercado de trabalho.

$$I_t = \begin{pmatrix} DOE & SM & DC \\ ET & ETP & VA \\ IRE & IPI & PE \end{pmatrix}$$

Onde:

Dificuldade de obtenção de emprego (DOE) – este indicador demonstra a oferta de trabalho é medido pela percentagem de respondentes que reportam ter enfrentado dificuldades para obter emprego durante os três meses anteriores.

Salário mínimo médio (SM) – Este indicador representa o custo de contratação e é medido pela variação do salário mínimo médio no período em análise.

Disposição a contratar (DC) – Este indicador demonstra a oferta de trabalho e é medido como a percentagem de empresas que reportaram que pretendem contratar trabalhadores no período corrente.

Emprego em tempo parcial (ETP) – Este indicador é medido pela percentagem de empresas que reportaram que possuem trabalhadores em tempo parcial.

Vagas de emprego anunciadas (VA) – Este indicador representa a oferta de emprego e é medido como o número de vagas de emprego anunciadas no período em análise.

Índice de Robustez Empresarial (IRE) – Este indicador representa a performance do sector empresarial e é um bom sinalizador da saúde financeira das empresas.

Índice de Produção Industrial (IPI) – Este figura como um indicador da actividade económica, e apresenta uma relação forte com o emprego. Em resposta às mudanças na actividade económica, as empresas geralmente ajustam a produtividade e as horas de trabalho antes de mudar sua força de trabalho.

Perspectivas de emprego (PE) – Este indicador mostra a expectativas em termos de contratação de trabalhadores e é medido pelo número de empregos anunciados pelas empresas nas declarações de início de actividade do período em análise.

O Cálculo do Índice de Tendência de Emprego (ITE) para a economia moçambicana obedecer esta metodologia

$$ITE_t = ITE_{t-1} * \frac{(200+ITE_t)}{(200-ITE_t)}$$

Para o cálculo do ITE nacional, são considerados os ITE de cada provincia, ponderados com base na média do peso do PIB provincial em relação ao PIB nacional publicado pelo INE.